

Key Accountmanager Süddeutschland (m/w/d)

Unser Mandant ist ein, seit 1863, flexibler, unternehmerisch agierender und internationaler Familienkonzern aus den Niederlanden. Er hat sich auf die Entwicklung und Produktion von hochwertigen Lösungen von Margarinen, Ölen, Fetten, Salaten, Saucen und Backwaren spezialisiert. Diese Produkte finden ihren Weg in die Lebensmittelindustrie, den Retail- und den Foodservice-Markt in mehr als 60 Ländern. Sie entwickeln und produzieren in ihren eigenen Werken und sind vollständig zertifiziert gemäß den Anforderungen an die Lebensmittelsicherheit (IFS higher Level). Der Respekt vor unserer Umwelt und unseren Ressourcen ist für sie eine Selbstverständlichkeit.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir eine(n) neugierige(n) und begeisterte(n) "Macher" aus dem Foodservice, mit Authentizität und Eigeninitiative, um die Warengruppe MCOF im Handel zu platzieren.

Die Aufgaben:

- Neukundenakquise (Großhandel & Channel)
- Betreuung und Ausbau bestehender Accounts im Großhandel
- Führung von Jahresgesprächen und Preisverhandlungen
- Produktberatung und Vorführung bei Verwendern
- Ausbau des bestehenden Produktportfolios bei aktiven Großhändlern
- Entwicklung von kundenorientierten und strategischen Marketingmaßnahmen
- Umsetzung der Zielvorgaben

Profil:

- du hast eine kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- nachweislich mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Lebensmitteln im Foodservice Markt (Kenntnis der Struktur)
- du bist begeisterungsfähig und neugierig auf Neues
- eigenverantwortliches und selbstständiges Arbeiten bist Du gewöhnt
- du bist mit Spaß bei der Arbeit und suchst Herausforderungen
- offen, ehrlich und authentisch
- du denkst "hands-on"
- du hast eine hohe Reisebereitschaft
- wenn Du bereits Fachwissen über Öle und Margarine hast, ist dies von Vorteil
- ein weiteres Pré wäre Erfahrungen im österreichischen Handelsnetz
- sicherer Umgang mit gängigen MS-Office Programmen

Wir bieten:

- ein der Position angemessenes Gehaltspaket aufgeteilt auf 13 Monatsgehälter
- Homeoffice Ausstattung (Mobiltelefon, Laptop, etc.)
- Firmen-PKW auch zur privaten Nutzung
- 30 Urlaubstage

Wenn Du gerne in einem jungen und dynamischen Team arbeiten und deine Erfahrung einbringen möchtest, dann bewirb Dich unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung sowie deinem frühestmöglichen Starttermin unter recruiting@mbconnection-foodservices.com.

Bei MB Connection foodservices verkörpern wir die Essenz der Foodservice-Branche, indem wir talentierte Menschen mit einer Leidenschaft für Führung mit Managementpositionen im Außer-Haus-Sektor verbinden. Mit einem starken Fokus auf die Kultivierung einer offenen Denkweise und die Förderung des beruflichen Wachstums sind wir ein Vorreiter im Bereich des Hospitality Managements.

Dein Ansprechpartner:
Marc Bonsmann
Tel.: +49(0)15121977050

MB Connection foodservices
Kemperbachstr. 53
51069 Köln