

Key Account Manager Süddeutschland (m/w/d)

Kundenprofil

Unser Mandant ist ein, seit 1863, flexibler, unternehmerisch agierender und internationaler Familienkonzern aus den Niederlanden. Er hat sich auf die Entwicklung und Produktion von hochwertigen Lösungen von Margarinen, Ölen, Fetten, Salaten, Saucen und Backwaren spezialisiert. Diese Produkte finden ihren Weg in die Lebensmittelindustrie, den Retail- und den Foodservice-Markt in mehr als 60 Ländern. Sie entwickeln und produzieren in ihren eigenen Werken und sind vollständig zertifiziert gemäß den Anforderungen an die Lebensmittelsicherheit (IFS higher Level). Der Respekt vor unserer Umwelt und unseren Ressourcen ist für sie eine Selbstverständlichkeit.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir eine(n) neugierige(n) und begeisterte(n) „Macher“ aus dem Foodservice, mit Authentizität und Eigeninitiative, um die Warengruppe MCOF im Handel zu platzieren

Ihre Aufgaben

- Neukundenakquise (Großhandel & Channel)
- Betreuung und Ausbau bestehender Accounts im Großhandel
- Führung von Jahresgesprächen
- Produktberatung und Vorführung bei Verwendern
- Ausbau des bestehenden Produktportfolios bei aktiven Großhändlern
- Entwicklung von kundenorientierten und strategischen Marketingmaßnahmen
- Umsetzung der Zielvorgaben

Das bringen Sie mit

- du hast eine kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- nachweislich mehrjährige Berufserfahrung im Foodservice Markt (Kenntnis der Struktur)
- du bist begeisterungsfähig und neugierig auf Neues
- eigenverantwortliches und selbstständiges Arbeiten bist Du gewöhnt
- du bist mit Spaß bei der Arbeit und suchst Herausforderungen
- offen, ehrlich und authentisch
- du denkst „hands-on“
- du hast eine hohe Reisebereitschaft
- wenn Du bereits Fachwissen über Öle und Margarine hast, ist dies von Vorteil

Wir bieten

- ein der Position angemessenes Gehaltspaket
- Homeoffice Ausstattung (Mobiltelefon, Laptop, etc.)
- Firmen-PKW auch zur privaten Nutzung
- 30 Urlaubstage
- deutscher Arbeitsvertrag

Arbeitgeber

MB Connection foodservices

Anstellungsart

Vollzeit

Festanstellung

Branche

Foodservice

Gültig bis

01.03.2025

Arbeitsort

Remote work possible

Start Anstellung

zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Gehaltsprognose

€ 65.000 - € 70.000

Wenn Du gerne in einem jungen und dynamischem Team arbeiten und deine Erfahrung einbringen möchtest, dann bewirb Dich unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung sowie deinem frühestmöglichen Starttermin unter recruiting@mbconnection-personalberatung.eu.

Über MB Connection foodservices

Bei MB Connection foodservices verkörpern wir die Essenz der Foodservice-Branche, indem wir talentierte Menschen mit einer Leidenschaft für Führung mit Managementpositionen im Außer-Haus-Sektor verbinden. Mit einem starken Fokus auf die Kultivierung einer offenen Denkweise und die Förderung des beruflichen Wachstums sind wir ein Vorreiter im Bereich des Hospitality Managements.

Ihr Ansprechpartner

Marc Bonsmann

Tel: +49(0)221 / 880 48 035