

Geschäftsführer Vertrieb (m/w/d)

Beschreibung

Unser Mandant ist ein internationaler Lebensmittelproduzent mit mehreren Standorten in Europa. Als Marktführer im Frischsaft Segment verfügt er über modernste Produktionstechniken und bietet eine große Auswahl an trendigen und zeitgemäßen Produkten.

Zum Ausbau des Foodservice Marktes in Deutschland suchen wir einen Geschäftsführer Vertrieb, der neben modernen Führungskulturen sowie einem belastbaren Netzwerk in der Foodservice Branche auch Erfahrung mit Produktionsprozessen hat. Idealerweise sind Kenntnisse in der Frischsaftproduktion vorhanden.

Ihre Aufgaben

- Fachliche und disziplinarische Leitung des Vertriebsteams
- Schaffen von Strukturen und Prozessen sowie Festlegen von Zielen, KPIs und klaren Zuständigkeiten innerhalb des Vertriebsteams
- Analyse und Optimierung des bestehenden Produktportfolios anhand der Abverkaufs-Statistiken und Deckungsbeiträge
- Kalkulation von Verkaufspreisen und Margen mit dem Ziel der Volumensteigerung
- Betreuung von Großkunden und Key Accounts; Unterstützung der Vertriebsmitarbeiter:innen bei der Neukunden-Akquise
- Verantwortung für Führung, Motivation und Coaching sowie Qualifizierung und Weiterentwicklung der Mitarbeiter:innen

Das bringen Sie mit

- Mehrjährige Erfahrung aus einer leitenden oder stellvertretenden Funktion im Vertrieb an Foodservice-Kunden national und international
- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder ein vergleichbarer Qualifikationshintergrund
- Sehr gute Kommunikationseigenschaften (auch in Englisch), große Einsatzbereitschaft Selbstständigkeit und Stressresistenz sowie Flexibilität
- Interkulturelle Kompetenz, Überzeugungskraft und Verhandlungsstärke

Wir bieten

- attraktives Vergütungspaket
- Tätigkeit in einem internationalen Unternehmen mit der Perspektive auf die Geschäftsführung des gesamten Europäischen Geschäfts
- flache Hierarchien mit schnellen Entscheidungen
- Sie berichten direkt an den CEO der Mutterholding

Wenn Sie eine spannende Aufgabe mit viel Gestaltungsmöglichkeiten in einem aufstrebenden Segment suchen, gerne auch mal selbst mitanpacken und mit viel Leidenschaft etwas Neues schaffen wollen, dann bewerben Sie sich unter recruiting@mbconnection-foodservices.com.

Arbeitgeber

MB Connection foodservices

Anstellungsart

Vollzeit

Festanstellung

Branche

Foodservice

Arbeitsort

Remote work possible

Start Anstellung

zum nächstmöglichen Zeitpunkt

veröffentlicht am

06/09/2023

Gültig bis

14.09.2023

Gehaltsprognose

€ 95.000 - € 110.000

Über MB Connection foodservices

Bei MB Connection foodservices verkörpern wir die Essenz der Foodservice-Branche, indem wir talentierte Menschen mit einer Leidenschaft für Führung mit Managementpositionen im Außer-Haus-Sektor verbinden. Mit einem starken Fokus auf die Kultivierung einer offenen Denkweise und die Förderung des beruflichen Wachstums sind wir ein Vorreiter im Bereich des Hospitality Managements.

Ihr Ansprechpartner

Marc Bonsmann

Mobil: +49(0)151 219 77 050