

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

Beschreibung

unser Kunde ist ein multinationales Unternehmen, der Lebensmittelbranche. Seit nunmehr 80 Jahren werden in 8 Produktionsstandorten Dressing, Saucen und Spreads für den Foodservice Markt hergestellt. Um das Geschäft in Deutschland schneller und effizienter bedienen zu können, wird ein ehrgeiziger und zielstrebiges Gebietsleiter gesucht, der bereit ist seinen nächsten Karriereschritt anzugehen.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Neukundenakquise
- Bestandskundenpflege und Sortimentsausbau
- Aufbau eines relevanten Händlernetzwerkes in seiner Region
- Definition und Ausarbeitung von Marketing Maßnahmen in Abstimmung mit der Vertriebsleitung

Qualifikationen / Anforderungen

- betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Qualifikation
- mind. 5 Jahre Erfahrung im Out-of-Home Markt mit relevantem Netzwerk zu Entscheidern
- unternehmerische und analytische Denkweise
- ausgeprägtes Verständnis für Kundenzufriedenheit

Leistungen der Anstellung

- ein der Aufgabe angemessenes Gehaltspaket
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)
- 30 Urlaubstage
- Vermögenswirksame Leistungen
- Mitarbeiterabbatt

Kontakte

Ihr Ansprechpartner:

Marc Bonsmann

Arbeitgeber

MB Connection foodservices

Arbeitspensum

Vollzeit

Start Anstellung

zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Arbeitsort

Remote work possible

Dauer der Anstellung

Festanstellung

Industrie / Gewerbe

Foodservice

Arbeitszeiten

Vollzeit

Basislohn

€ 55.000 - € 65.000

Veröffentlichungsdatum

20/10/2023

Gültig bis

04.11.2023