

## Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

### Beschreibung

unser Kunde ist ein multinationales Unternehmen, der Lebensmittelbranche. Seit nunmehr 80 Jahren werden in 8 Produktionsstandorten Dressing, Saucen und Spreads für den Foodservice Markt hergestellt. Um das Geschäft in Deutschland schneller und effizienter bedienen zu können, wird ein ehrgeiziger und zielstrebiges Gebietsleiter gesucht, der bereit ist seinen nächsten Karriereschritt anzugehen.

### Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Neukundenakquise
- Bestandskundenpflege und Sortimentsausbau
- Aufbau eines relevanten Händlernetzwerkes in seiner Region
- Definition und Ausarbeitung von Marketing Maßnahmen in Abstimmung mit der Vertriebsleitung

### Qualifikationen / Anforderungen

- betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Qualifikation
- mind. 5 Jahre Erfahrung im Out-of-Home Markt mit relevantem Netzwerk zu Entscheidern
- unternehmerische und analytische Denkweise
- ausgeprägtes Verständnis für Kundenzufriedenheit

### Leistungen der Anstellung

- ein der Aufgabe angemessenes Gehaltspaket
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)
- 30 Urlaubstage
- Vermögenswirksame Leistungen
- Mitarbeiterabbatt

### Kontakte

Ihr Ansprechpartner:

Marc Bonsmann

### Arbeitgeber

MB Connection foodservices

### Arbeitspensum

Vollzeit

### Start Anstellung

zum nächstmöglichen Zeitpunkt

### Arbeitsort

Remote work possible

### Dauer der Anstellung

Festanstellung

### Industrie / Gewerbe

Foodservice

### Arbeitszeiten

Vollzeit

### Basislohn

€ 55.000 - € 65.000

### Veröffentlichungsdatum

20/10/2023

### Gültig bis

04.11.2023